

## 广东工贸职业技术学院专任教师参加社会实践锻炼（调研）计划表

(2015 —— 2016 学年第 1 学期)

5 5

系部（盖章）：经济贸易系

填表时间：2015年1月3日

教研室	电子商务	姓名	廖晓虹	学历	硕士	专业	电子商务	职 称	讲师
实践单位	广东骆驼服饰有限公司					实践单位联系电话	13534409466		
实 践 锻 炼 计 划 安 排	起 止 时 间			天数	目的要求		实践内容		
	2015 年 7 月 6 日—— 2015 年 7 月 12 日			7	熟悉情况		了解熟悉企业基本情况		
	2015 年 7 月 13 日—— 2015 年 7 月 19 日			7	了解网店客服		客服实践		
	2015 年 7 月 20 日—— 2015 年 7 月 26 日			7	了解网店美工		美工实践		
	2015 年 7 月 27 日—— 2015 年 8 月 5 日			10	了解网店运营		运营实践		
	2015 年 8 月 20 日—— 2015 年 8 月 28 日			9	总结		实践活动总结		

填表人：廖晓虹

教研室主任：

李波

系（部）主任：

李波

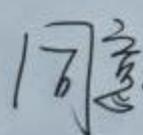
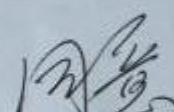
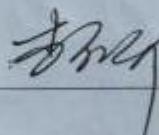
【注】：本表由系部填写，一式三份，系部、教务处、人事处各存一份。

广东工贸职业技术学院  
教职工参加学习培训申请表

申请姓名	廖晓虹		
所属部门	经济贸易系		
现从事何岗位	专业教师	毕业院校及专业	武汉大学
参加工作时间	1992年7月	来校工作时间	2005年5月
最后一次参加学习培训项目及时 间	教师岗前培训 2011年11-12月	接受本次学习培 训单位	广东骆驼服饰有限公 司
申请学习培训 项目及时时间	企业实践 2015年7月6日——2015年8月28日		
学习培训类 型及方式	①博士学历(学位) ②硕士学历(学位) ③研究生 课程班④听课⑤双师素质⑥其它		
全费预算(元)	学费及培训费		
	教材费		
	住宿费		
	交通费		
	合计		
所属部门意见			
人事处意见			
主管院领导 意见			

## 广东工贸职业技术学院

## 专任教师参加社会实践锻炼（调研）审批表

姓名	廖晓虹	所在系部（教研室）	经济贸易系电子商务教研室	
职称	讲师	现从事专业及主讲课程	《经济法》、《通用管理能力》	
拟去实践锻炼的单位		广东红棉律师事务所		联系电话 020-83345584
实践单位地址		广州市越秀区东风中路 268 号广州交易广场 609 室		
锻炼起止时间		2013 年 4 月 9 日 —— 2013 年 7 月 8 日，共 98 天		
实践目的及实践锻炼的主要内容	作为法律专业教师，我选择到广东红棉律师事务所进行社会实践，积累办理法律事务的实践经验，达到理论与实践相结合的实践目的			
实践锻炼计划	2013 年 4 月 9 日 —— 2013 年 4 月 15 日，了解熟悉企业的基本情况 2013 年 4 月 16 日 —— 2013 年 5 月 6 日，了解客户需求，接受客户的法律咨询和案件委托 2013 年 5 月 7 日 —— 2013 年 6 月 10 日，掌握办案方法与技能，办理实际的法律案件 2013 年 6 月 11 日 —— 2013 年 7 月 1 日，熟悉出庭诉讼技巧，出庭应诉，参与诉讼 2013 年 7 月 2 日 —— 2013 年 7 月 8 日，实践活动的总结，撰写实践报告			
教研室意见	 主任 (签章)： 2013 年 3 月 10 日			
系部意见	 负责人 (签章)： 			

2013年3月10日

财务处 审核意见	同意	负责人(签字): 2013年3月10日
科研处课 题、项目研 认意见	同意	负责人(签字): 2013年3月10日
人事处 审核意见	同意	负责人(签字): 2013年3月12日
主管领导 审核意见	同意	主管领导: 2013年3月12日

教师实践锻炼劳动组织纪律及工作职责要求:

1. 遵守实践锻炼单位的规章制度，尊重单位文化，保守商业秘密，服从单位的安排与管理。
2. 爱护劳动工具、仪器设备，遵守有关管理规定，严格遵守有关生产操作规程，保证生产安全。
3. 遵守劳动纪律和作息时间，努力工作和调研，认真完成个人规划的实践锻炼任务。
4. 积极参与实践锻炼企业的技术改造与革新，为企业的生产、经营与管理作出应有的贡献。
5. 尊重实践锻炼单位的领导与职工，虚心向他们学习，积极沟通，搞好团结，为工学结合建立纽带。
6. 利用实践锻炼的机会，积极开展行业或专业的社会调查，了解自己所从事的专业目前的生产、技术、工艺、设备的现状和发展趋势。
7. 结合教学，向实践经验丰富的工程技术人员请教，提高科研开发能力和教学质量。
8. 实践锻炼结束后写出3000字以上的实践总结。



**广东工贸职业技术学院**  
**专任教师参加社会实践锻炼（调研）考核表**

姓名	廖晓虹		性别	女	出生年月	1970. 9	
职称	讲师		所在系部、教研室		经济贸易系电子商务教研室		
参加社会实践锻炼单位			广东骆驼服饰有限公司				
实践单位地址	广州市白云区棠景街棠溪大 国直街一街 8 号亿银商务大 厦			联系电话	13534409466		
锻炼起止时间	2015 年 7 月 6 日——2015 年 8 月 28 日						
实践目的	本人通过在该企业多个不同岗位的实践锻炼，将专业理论知识与实 践有机结合，不断强化自身的专业实践能力，提高综合专业素养，丰富 教学方式与方法，从而达到提高教学质量的目的。						
实践锻炼 主要内容	网店客服实践、网店美工实践、网店运营实践等等。						
实践锻炼 计划	2015 年 7 月 6 日——2015 年 7 月 12 日 熟悉企业的基本情况 2015 年 7 月 13 日——2015 年 7 月 19 日 网店客服 2015 年 7 月 20 日——2015 年 7 月 26 日 网店美工 2015 年 7 月 27 日——2015 年 8 月 5 日 网店运营 2015 年 8 月 20 日——2015 年 8 月 28 日 实践活动的总结						
总结 报告	另附页，内容包括： 1、思想及工作态度情况；2、实践作品内容及表现情况；3、预期考核指标完成情 况；4、心得体会及努力方向；5、完成任务证明材料						

教师  
参加  
社会  
实践  
锻炼  
自我

鉴定

本人在广东骆驼服饰有限公司行进行了为期 2 个月的社会实践锻炼，下企业实践使我受益颇深。

在实习期间，本人严格遵守实践单位的上下班制度以及其他各项规章制度，踏实肯干，热爱工作，认真完成上级领导所指派的任务。在工作中，积极努力，吃苦耐劳，善于思考，爱岗敬业，能较好协助团队完成各项工作任务。积极参加公司举办的各项培训，对于在工作中遇到的问题能够主动向同事请教，并针对自己的知识技能薄弱环节进行针对性再学习，弥补自己的不足。

通过这 2 个月的实习，我觉得以下三个方面在我将来的学习，工作和生活中显得尤为重要，并在将来的教学工作中，也会注重培养学生这三方面的能力。一是团队合作，二是沟通技巧，三是责任心。

总之，本人在此次实习过程中受益匪浅，收获多多。一线的实战经验有助于更加深入理解本专业理论知识，对今后的教学工作将起到积极的影响。公司里的同仁认真负责，严谨扎实的工作态度，吃苦耐劳，团结友爱的精神让我受用终生。

教师：廖晓虹

2015 年 9 月 3 日

实践  
锻炼  
单位  
考核  
意见

廖晓虹老师在公司实习期间，能严格遵守公司的各项规章制度，热爱工作，踏实肯干，认真完成公司所指派的任务，在工作中，也有较好的协调性，能团结同事，乐于助人，人际关系良好，也比较热爱学习，善于学习。

单位（盖章）：





教研室考核意见	廖晓虹老师通过这三个月的下企业实践，收获匪浅，尤其是对本专业的理论知识有了进一步的了解，对今后的教学工作起到了非常积极的作用，真正达到通过实践来提高教学水平的目的。		
抽查情况	学校巡查组长：		
系部考核意见	达到实践考核目的。 负责人：方群 2013年7月10日	教务处意见 负责人：王军 2013年7月11日	人事处意见 负责人：汪彦波 2013年7月12日

广东工贸职业技术学院专任教师参加社会实践锻炼（调研）记录表  
 (2015—2016学年第1学期)

姓名 廖晓虹 实践锻炼岗位 网店营运部助理 实践锻炼时间: 2015年7月—2016年8月

实践锻炼起止时间	主要工作内容	完成情况及效果	考勤情况	企业主管签名	备注
7月6日—7月12日	了解广东骆驼服饰有限公司的基本情况，参加员工入职培训，和公司确认工作部门和工作任务。	良好	全勤	陈第二	
7月13日—7月19日	网店客服实践，主要是掌握客服部门工作的流程，了解日常客服岗位工作任务。	良好	全勤	陈第二	
7月20日—7月26日	网店美工实践，主要是深入了解网店美工风格、美工定位，协助企业进行美工设计。	良好	全勤	陈第二	
7月27日—8月5日	网店运营实践，主要就是协助网店的日常运营以及相关推广。	良好	全勤	陈第二	
8月20日—9月1日	实践活动的总结。撰写实践报告。	良好	全勤	陈第二	

填表人: 李波

企业主管签名(盖章): 陈第二



## 总结报告

本人在广东骆驼服饰有限公司行进行了为期2个月的社会实践锻炼，在此期间，学到了很多，受益颇深。

在下企业实践期间，本人严格遵守实践单位的上下班制度以及其他各项规章制度，不迟到，不早退，不无故旷工，踏实肯干，热爱工作，认真完成上级领导所指派的任务。在工作中，积极努力，吃苦耐劳，善于思考，爱岗敬业，能较好协助团队完成各项工作任务。积极参加公司举办的各项培训，对于在工作中遇到的问题能够主动向同事请教，并针对自己的知识技能薄弱环节进行针对性再学习，弥补自己的不足。

刚进公司前几天，公司对新员工进行为期岗前培训。第一天为我们展现公司“双十一”的硕果和员工当天协作奋战的场面；介绍公司的企业文化、规章制度和部门架构。第二天讲解天猫运营的一些常识和技巧；详细介绍公司品牌、发展历程、社会合作和所获得的荣誉。

接下来还有客服和仓库工作，使自己对公司客服工作有了一定的熟知和实操。例如，在客服岗位上，我掌握了很多技巧，如快捷语的设置和回复注意细节等，必须熟知公司产品，同时保持与审单人的交接，售后的处理必须严谨到位。仓库也需掌握一些技巧，如拣货、扫描、装袋等。在这期间深深感受到了客服和仓库工作人员的快乐和辛

劳，体会到了公司每个人、每份工作的重要性，公司的发展离开了任何一部分都难以正常运作。

通过岗前培训，使我看到了公司对每位员工的重视，也看到了公司和所有员工对未来的信心和充满着的希望。从活动到推广，从客服到审单，从配送到售后，都需要每个人之间的协作完成。我开始融入到这个大集体中，更愿意与大家一起努力，共创骆驼美好明天。

随着对实践工作的加深了解，我掌握了更多的工作方法，自己也不断进行学习，努力弥补自己的不足。每天工作的主要内容是进行淘客数据整理和分析，寻找更多的淘宝客和维护好老淘客。渐渐地，也发现了很多难题，一遇到不懂的先通过搜索引擎进行查询，如果找不到答案就询问教我的那位同事，他很有耐心，将他所知道的教予我并悉心为我解决难题。以下是主要的实践任务：

### 1、操作后台

The screenshot shows the Taobao Alliance backend interface. The top navigation bar includes links for '首页' (Home), '退出' (Logout), '我的联盟' (My Alliance), '求推广' (Seek Promotion), '效果报表' (Effect Report), '结算中心' (Settlement Center), and '个人信息' (Personal Information). The main content area is titled '求推广 > 推广计划管理'. A sub-menu '推广计划管理' is selected, showing a button '+ 新建定向推广计划'. Below this, a table displays a single promotion plan: '通用计划' (General Plan) with status '公开' (Public), no review required, average commission '2.00 %', and type '通用推广计划' (General Promotion Plan).

### 2、数据整理

The screenshot shows the Taobao Alliance backend interface. On the left, a vertical sidebar lists '推广管理' (Promotion Management) and '账户' (Account). The main area is divided into two sections: '账户总览' (Account Overview) and '推广计划' (Promotion Plan).  
In the '账户总览' section, the date range is '2013-05-07 至 2013-05-07'. It shows metrics for '点击数' (Clicks) at 0, '结算金额' (Settlement Amount) at 0.00元, '引入付款金额' (引入付款金额) at 0.00元, '佣金' (Commission) at 0.00元, and '平均佣金比例' (Average Commission Ratio) at 0%.  
In the '推广计划' section, there is a button '+ 新建自选淘客计划' (New Self-selected Guest Plan). A table lists one promotion plan: '通用计划' (General Plan) with status '公开' (Public), 0.00 commission, and 0.00 settlement amount.

来源	详细	到达页浏览量
淘宝免费流量	淘宝搜索	422
	淘宝类目	49
	淘宝店铺搜索	8
	淘宝站内其他	5
	合计	484
自主访问	直接访问	99
	购物车	26
	宝贝收藏	7
	我的淘宝	6
	卖家中心	1
淘宝付费流量	合计	139
	淘宝客	28
	合计	28

3、店铺淘客主要的推广方式有：个人网站 seo、返利网、EDM、博客、微博、百度知道、论坛发帖、QQ 群发、邮件群发

#### 4、查看网站流量和权重

SEO综合查询 New

---

请输入网站地址:

更新网页缓存

Baidu蜘蛛模拟 ▼

域名Whois查询工具 New: 反链查询

---

请输入要查询的域名:

中文网站排名、流量、访问量、页面浏览量查询系统 Powered By Chinaz | 推荐: 站长之家 虚拟主机评测 手机游戏

---

请输入要查询的网址: [HTTP://WWW.163.COM](http://www.163.com)

多站对比查询
关闭浮动

快捷访问:① 加入收藏夹 ② IE右键菜单 ③ Maxthon插件 ④ 调用代码 ⑤ 中文排行榜 ⑥ 排名查询快照

### (三) 挑战与解决

#### 1、淘客流量下降

解决：加强与淘客交流，寻找更多优质淘客

#### 2、淘宝联盟改版，新出如意通和 CPA 计划

解决：加强测试，分析数据变化，留意发展趋势

### (四) 淘宝联盟发展与趋势

淘宝联盟以 CPS 为主，兼有 CPC 与 CPM 计费方式，流量来源覆盖大中小型媒体，广告形式多样。在过去几年逐步实现了从基础平台到联盟再到广告生态体系的演进。成长性良好，2012 分成规模翻番，导引的交易规模逾 500 亿。个人站点是联盟主力，其次是导购分享和入口型媒体，分成占比分别为 31%、21% 和 19%。媒体流量越来越多，稳定增长，当前日均覆盖 PV43.3 亿以上。从淘宝广告主，到电商广告主，再到全网广告主，淘宝联盟将实现全网

营销。

## （五）娱乐和培训

公司每天中午有 15 分钟左右的午会，午会期间有由各部门组织的节目，比如唱歌、游戏、讲笑话等，之后是集体跳舞，最后一起喊口号。这样做一方面缓解了工作压力，另一方面，同事间有了一定的互动，增加了乐趣。

公司每天都有相关的培训，比如直通车、钻展、淘宝客、聚划算、设计、户外知识等，公司支持和鼓励员工去培训，带动了员工积极性，为员工提供了更好的发展空间，有效地促进了个人和公司的进步。

这次企业实践中，不仅提高了我的专业技能，并且让我了解了企业文化。我非常珍惜来之不易的学习机会，这次企业实践激励着我今后的工作和生活。

个人收获与启示是：

### （一）对企业的认识

#### 1、管理是企业发展是根本

在企业实践期间，对员工的岗位基本技能要求和员工的纪律观念教育是同等重要。岗位基本技能是保证企业运营的前提，面对我们的学生，如何教育其养成良好的行为习惯，严格的纪律观念，自觉服从管理等仍然是育人的根本，在此基础上再授以基本技能，并为其今后个体发展打下良好的基础。

#### 2、学习是企业创新的动力

现代企业更加重视员工对知识的积累和更新。通过构建学习型的管理，构建“学习是工作、工作是学习”的新型教育模式，为员工的终身教育、不断获取新知识营造环境支持，并逐步将企业培育成学习型组织。可持续的学习有下述形式：一是系统地从过去和当前的研究项目和产品开发中学习；二是客户作为企业中生态系统的一部分，成为获取信息的外源；三是组织内部成员间加强联系，实现资源有效共享；四是培训不再是一次性，而是持续不断的活动。面对我们的学生，教育教学过程中要坚持贯穿如何学生的学习能力这个基本点，同时也要有意识地培养学生的观察能力、思考能力。认真思考是创新的源泉，真正在不同的工作中能够持续学习，创新，个人也得到长足的发展。

#### 3、人才是企业发展的基石

人才就像种子或树苗，种子是由企业自己播种培养的，树苗则是由外购买的，这些种子或树苗是否能够在土壤上扎根生长，关键因素就是土壤，而土壤就是企业。我实践的企业员工都有一技之长，业务精通，操作熟练。对于领导分配的工作，大家都坚决服从，从不讨价还价，并且有强烈的事业心，对设计的项目都认真仔细，精益求精。由此可知社会实践是何等的重要。因此，作为企业，人才的选择、人才的培养、人才的储备是从重之重。

#### 4、和谐是企业发展的保障

古人说：“众人拾柴火焰高”，在这激烈竞争的社会，企业的发展首先应该是：“和谐发展”。在一个大的集体工厂里，搞好同事间的人际关系很重要。刚来的要给同事、领导留好印象，能和群。在上班过程中，充分发挥团队协作精神。团队精神是集体社会的灵魂。团队应该是和谐合作的，应该尊重同事，只有这样，任何一个集体才会立于不败之地。

和谐离不开发展，企业发展了，才有能力满足员工日益增长的物质文化生活需要，提升企业文明程度。才有能力履行社会责任，带动一方经济。发展离不开和谐，实现发展必须要有明确的方向，一致的步调和统一的思想。而和谐正是引领发展方向，克服矛盾的指针。因此用和谐的氛围去推动发展是何等的重要。企业内部和企业外部的和谐缺一不可，企业内部和谐就能团结一致，克服外部环境的困难，最终达到内外部的统一，实现企业的发展目标。否则即是外部环境再好，企业也无法快速发展。我所实践的企业，无论是老总还是员工，他们都平易近人，和谐相处。大家分工明确，各司其职。有难处大家共同商量，有困难大家相互帮助，有问题大家共同探讨。企业团结互助、

克难攻坚的精神非常值得我学习。正因为企业这种和谐的工作氛围使得企业蒸蒸日上，前来应聘的人才源源不断。

## (二)对今后工作的思考

通过企业实践，我们领略了现代企业运营现状、技术水平、用工需求信息，同时还熟悉了岗位操作规范，加深了学校教育教学和企业实际联系的理解，为我们教师指明了教学目标和方向，使我们在以后的工作中不再盲目，教育教学更具针对性。

今后的教学实践中应坚持改革和加强实践教学，努力做到学校与社会职业岗位能力需求相结合，师生与实践劳动者相结合。做好实验室、实训室、企业实践基地的建设。在更新教育教学理念、合理进行课程设置、创新课程教学模式、大力开发实验和实训课程的同时，进一步建立建全校内、外实训基地，使专业实践教学具有良好的技能适应性，形成以技术应用与综合实践为特色的实践教学体系，确保基础技能实践环节的顺利实施，努力提高扩展技能和拓展技能实践环节。同时，实践教学的组织和实施要有一定的仿真性，使实践目的、环境、要求、过程、效果尽可能接近生产实际状况，充分利用社会各类企业的教育资源，在互惠互利的基础上为实践教学开辟新的途径。

最后，衷心感谢学校领导与老师，感谢这次企业实践，感谢这次企业实践的企业，感谢指导帮助过我的同事，感谢和我一起企业实践的每位同仁。这次企业实践，一定会令我走向人生新的一页！总之，通过企业实践，既提高了个人专业技能，又丰富了实践经验，同时对今后的教育教学工作又有了全新的认识、更多的思考，坚定了不断在探索中前进的信心和决心。

这次下企业实践学到了很多东西，我相信这些会对我以后的教学实践工作起到很大的帮助和促进作用。同时认识了很多的朋友，谢谢他们的分享以及带来的快乐。下企业实践让我感受到了团队的重要性和影响力，坚持才能看到效益，努力了才能有成功。这次下企业实践让我看到了电商的更好前景，使我的把企业真实项目导入教学的目标更加地明确。我将伴着这次经历，勇敢地走下去，我相信，未来会更美好！